

Sales & Content Creator HomeQgo

Lijkt het jou leuk om werkzaam te zijn bij een jong bedrijf dat zich specialiseert in het verduurzamen van woningen? Ben jij commercieel ingesteld en heb je doorzettingsvermogen? Dan ben jij degene die we zoeken om deze uitdaging aan te gaan en het salesteam van HomeQgo te komen versterken.

Als sales medewerker bij HomeQgo ga je werken binnen het gehele klantproces: Je verstuurt gedigitaliseerde offertes, je managet het contact met woningeigenaren via e-mail, telefoon en chat. Je hebt een adviserende rol over ons productassortiment maar hebt ook een goede dosis sales in je om de klanten over de streep te trekken.

Naast het directe klantcontact zal je ook worden ingezet als Content Creator. Onze klanten zoeken veel informatie online op en lezen graag over de verschillende producten die we aanbieden. Daarom ben je naast je sales taken ook verantwoordelijk voor de indirecte communicatie met onze klanten via de blog en andere marketingactiviteiten.

Wat hebben wij te bieden

- Een uitdagende bijbaan
- Kantoor in Amsterdam
- Een dynamische en uitdagende werkomgeving met een jong internationaal team
- Veel zelfstandigheid en ruimte om te groeien
- Flexibiliteit in werkuren
- Alles leren over duurzame technieken
- Bokstraining op vrijdagmiddag van Jersey met borrel na afloop

Wat vragen wij van jou

- Mbo-4 of hbo werk- en denkniveau
- Je hebt 1 tot 2 jaar ervaring in een functie met klantcontact
- Je hebt een ondernemende, hands-on mentaliteit
- Positieve grondhouding
- Affiniteit met duurzaamheid, klantcontact en mogelijk ook bouw en-/ of projectontwikkeling
- Klantgericht, gevoel voor consumentenwensen en -ervaringen
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal

Wie zijn wij

Moederbedrijf The Sustainables maakt sinds 2011 verduurzaming makkelijk. Door advies- en offertetrajecten op innovatieve wijze te standaardiseren en digitaliseren. Bijvoorbeeld door op afstand daken in te meten voor het plaatsen van zonnepanelen en zonneboilers. En door geautomatiseerd offertes te genereren voor vloer-, dak- en muurisolatie. Dat doet The Sustainables voor diverse grote en gerenommeerde partijen in België Nederland zoals [Engie](#) en [Essent](#) met een jong, dynamisch team van strategen, ontwikkelaars en bouwkundigen in het kantoor in Amsterdam.

Begin 2018 heeft The Sustainables een eigen consumentenmerk opgezet: HomeQgo, de snelste weg naar advies, offertes en resultaat. De beste modellen en technieken van The Sustainables worden samengebracht in HomeQgo. HomeQgo helpt woningeigenaren direct, via gratis advies en vrijblijvende offertes. HomeQgo heeft geselecteerde partners als de producenten van bewezen energiebesparende oplossingen en kwalitatieve installateurs.

Kom je kennismaken?

Ben je enthousiast geworden over de functie en herken je jezelf in het hierboven geschetste profiel, neem dan contact op met Masha Erjavec via info@homeqgo.nl

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.