

## Managing Director HomeQgo

Ondernemende, (online) marketing strateeg, klantgericht en hands-on; met mogelijkheid tot participatie

### Succesvol ondernemen en de wereld een beetje beter maken?

De energietransitie is in volle gang. Elke dag lees en hoor je over de noodzaak en acties om de wereld duurzamer te maken. Zo gaat ons energieverbruik volledig op de schop. Alleen al in Nederland moeten 7 miljoen bestaande particuliere woningen aangepast worden. Door ze beter te isoleren. Door zelf energie op te wekken. En door een andere manier van verwarmen.

De woningeigenaar ziet door de bomen het bos niet meer: 'Wat is er mogelijk, specifiek in mijn situatie? Wie kan ik vertrouwen? Hoe kan ik mijn aanpassingen het beste financieren? Waar vind ik een betrouwbare installateur?' Allemaal terechte vragen, maar de huidige manier van werken zorgt voor extra kosten en voor vertraging in de energietransitie. Dat kan anders!

HomeQgo is een platform waar we particuliere woningeigenaren helpen met een goed en objectief advies welke maatregelen mogelijk en het best geschikt zijn. Wat de kosten zijn de impact op de energierekening, het comfort en het milieu. We maken het woningeigenaren makkelijk door op afstand accurate offertes op te stellen. En we hebben geselecteerde installateurs voor alle verschillende maatregelen. Om de energietransitie in beweging te krijgen en deze consumenten te bereiken, werken we samen met allerlei partners. Kortom, een zeer dynamisch bedrijf!

### Wie zoeken wij?

Voor de verdere opschaling zoekt HomeQgo een ondernemende Managing Director om leiding te geven aan het proces: van (online) marketing tot het optimaliseren van de User Interface en User Experience. Van een klantgerichte customer support tot het uitbreiden van het netwerk van aangesloten installateurs.

Deze vacature is een ideale kans om een eigen bedrijf te gaan leiden, zonder dat je 'van nul' moet beginnen. Participatie in HomeQgo is zeer goed mogelijk.

### Wat hebben wij te bieden

- Een jump-start in je eigen onderneming
- Een uitdagend onderwerp om je in vast te bijten
- Een inspirerend team van internationale directe collega's

- Bestaande partnerships met gerenommeerde ondernemingen om HomeQgo mee verder uit te bouwen
- Veel zelfstandigheid, maar ook ruimte om te groeien en inspirerende collega's
- Mogelijkheid om te participeren
- Bokstraining op vrijdagmiddag van Jessey, met borrel na afloop

### **Wat vragen wij van jou?**

- Universitair werk- en denkniveau
- Ondernemende, hands-on mentaliteit
- Minimaal 4 jaar werkervaring in business development, strategie en/ of e-commerce omgeving
- Wens en mogelijkheid om te participeren en investeren
- Enthousiasme om de wereld beter te maken
- Klantgericht, gevoel voor consumentenwensen en -ervaringen
- Ervaring met en ambitie in het opschalen en leidinggeven van teams
- Goede beheersing van de Nederlandse taal

### **Wie zijn wij?**

The Sustainables maakt sinds 2011 verduurzaming makkelijk. Door advies- en offertetrajecten op innovatieve wijze te standaardiseren en digitaliseren. Bijvoorbeeld door op afstand daken in te meten voor het plaatsen van zonnepanelen en zonneboilers. Door te berekenen welke nieuwe methodes van verwarming, zoals warmtepompen en lage-temperatuur-verwarming, mogelijk zijn. En door geautomatiseerd offertes te genereren voor vloer-, dak- en muurisolatie. Dat doet The Sustainables voor diverse grote en gerenommeerde partijen in Nederland en België met een jong, dynamisch team van strategen, ontwikkelaars en bouwkundigen in het kantoor in Amsterdam.

Begin 2018 heeft The Sustainables een eigen consumentenmerk opgezet: HomeQgo, de snelste weg naar advies, offertes en resultaat. De beste modellen en technieken van The Sustainables worden samengebracht in HomeQgo. HomeQgo helpt woningeigenaren direct, via gratis advies en vrijblijvende offertes. HomeQgo heeft geselecteerde partners als de producenten van bewezen energiebesparende oplossingen en kwalitatieve installateurs.

### **Kom je kennismaken?**

Ben je enthousiast geworden over de functie en herken je jezelf in het hierboven geschetste profiel, neem dan contact op met Pepijn Post, [pepijn@thesustainables.nl](mailto:pepijn@thesustainables.nl)

*Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.*

